

***Mengapa khalayak Perlu untuk
dipelajari?***

NAMA : GILANG PUTRA RAMADHAN

KELAS : IK1B

MATA KULIAH : MANAJEMEN PERENCANAAN KOMUNIKASI

NIM :191910055

Tentukan Pelanggan

Kita harus menargetkan pelanggan kita sesuai baju yang kita desain dan harus membuat pasar kita sendiri

Ikuti Tren

Dan kita harus mengikuti tren pada jaman sekarang sesuai alur dunia fashion tertentu

Buka Toko

Membuka toko, baik online maupun offline harus Anda miliki sebagai tempat transaksi bisnis. Jika Anda belum memiliki cukup modal untuk membuka toko yang besar, maka mulailah dari yang kecil namun menarik.

Berikan Diskon

Semua orang pasti menyukai diskon, apalagi wanita dalam mencari kebutuhan fashion. Oleh karena itu, cobalah sesekali memberikan diskon pada pelanggan agar mereka lebih sering membeli produk Anda dan menjadikan mereka lebih loyal. Berikan diskon di hari-hari tertentu, misalnya saat hari belanja nasional, hari konsumen, potongan harga saat ulang tahun, dan sebagainya.

Nama : Aziza Kharisma

Nim : 191910040

Kelas : IK2SP

Tugas :

Siapun bisa menjadi pengusaha, baik itu karyawan maupun ibu rumah tangga, bahkan seorang mahasiswa Seorang karyawan ditengah kesibukannya bisa memanfaatkan waktu luang sebelum atau sesudah bekerja untuk membuka usahanya. Begitu pun dengan ibu rumah tangga bila urusan rumah tangganya telah selesai dilaksanakan mereka bisa memanfaatkan waktu luang tersebut untuk berjualan. Dan juga Mahasiswa tentu jika waktu diperkuliah tidak terlalu pssdat bisa diselingi dengan membuka usaha.

Peluang jenis usaha yang bisa dibuka pun sangat beragam, salah satunya adalah jenis usaha makanan rumahan.

Usaha makanan tersebut masih menjadi favorit semua orang karena memang semua orang menjadikan makanan sebagai kebutuhan pokok yang utama.

Karena itu, jenis usaha makanan rumahan ini bisa dibidang sebagai usaha yang cukup menjanjikan. Untuk membuka usaha ini walaupun tak perlu memerlukan modal lebih untuk tempat, tetap saja harus diperhatikan tentang menu dan kualitas makanan yang akan dijual. Sesuaikan penyajian makanan dengan kemampuan Anda sebagai seorang pengusaha ataupun juru masak.

Awal mula Saya memulai bisnis ini pada saat saya membuat makanan untuk dibawakan kepada teman - teman, setiap kali membawa cemilan untuk dimakan teman- teman selalu mengatakan bahwasanya makanan yang saya buat itu dijual saja, bahkan teman-teman yang lain ikut mensupport lama kelamaan timbullah rasa penasaran saya untuk memulai bisnis ini Di sini Makanan yg saya jual ini ada beberapa macam seperti yg dibawah ini :

1. Bakso Bar-Bar

Ini adalah menu yg paling banyak peminatnya, dari mana asal muasal namanya tentu saja ini diberikan nama oleh teman saya karena bakso ini mempunyai rasa yg khas dan tentu saja ada rasa pedas seperti yg terlihat di gambar selain itu bakso ini jg diberi topping cekeer ayam .



2.Salad buah

Tentunya, dari yg terlihat digambar saja sudah menunjukkan kalau didalamnya terdapat banyak varian buah



3. Roti sosis Belah

Ini adalah roti yang ditengahnya diberikan sosis serta ditaburin keju diatasnya Dll



4.Dessert

Ini adalah salah satu makanan yg juga banyak peminatnya contoh diatas diberi topping buah stawberry

